

Planung des 3ten Lebensabschnitts finanziell und persönlich

«In diesem Angebot geht es darum, Ihr gelebtes und künftiges Leben zusammen anzuschauen, möglicherweise umzuplanen, Vorkehrungen zu treffen und zufrieden Ihr weiteres Leben zu gestalten». Mir **Ihrer persönlichen Lebensvision**.

Motto: **Du sollst so leben wie Du gelebt haben möchtest wenn Du stirbst.**

Sie erhalten eine neutrale unabhängige Beurteilung und Reflektion Ihrer persönlichen Lebenssituation aus heutiger Sicht. Für die Nachhaltigkeit kann Sie ein Lebens-Coach periodisch unterstützen.

Die Service Pakete «L3» sind ab jedem Alter geeignet; je früher umso besser. Warum?
-> Mögliche Lücken und «Kursänderungen» können über mehrere Jahre verteilt geplant werden.

T-Care: Betrachtungskreis

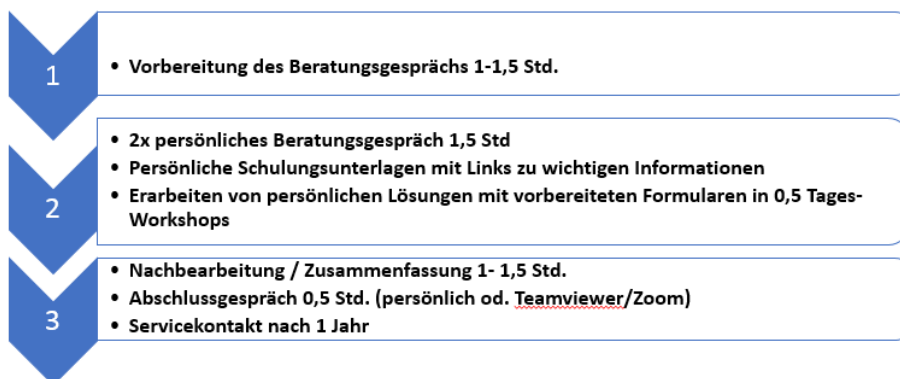


Ihr **Nutzen** ist ein gemeinsam erarbeiteter Plan, welcher Ihre finanziellen und persönlichen Möglichkeiten aufzeigt sowie neue Perspektiven eröffnet.

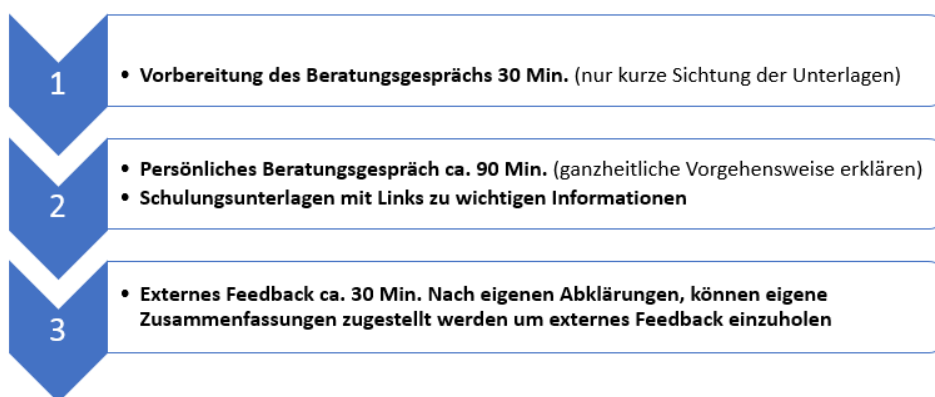
In einem persönlichen Workshop bilden wir Sie aus. Gemeinsam erarbeiten wir Ihre persönlichen wichtigen Standpunkte und decken mögliche Lücken auf. Mit diesem Wissen können Sie anschliessend sehr viel selber aktiv gestalten und sich die richtigen Fragen stellen. Sie sind auf neue Situationen und Vorkommnissen vorbereitet und können schnell reagieren. Wir sorgen für Nachhaltigkeit, indem wir Sie nach 1 Jahr an Ihrer Ziele und Pläne erinnern.

Unsere Servicepakete:

Lieferobjekt «Standard»



Lieferobjekte «Kompakt»



Warum T-Care? Wir sind die Einzigen, welche eine ganzheitliche Beratung anbieten. Diese zeigt Ihnen Zusammenhänge und Auswirkungen von finanziellen Möglichkeiten, in Ihrem beruflichen sowie privatem Umfeld und Ihren persönlichen Bedürfnissen. Wir zeigen Ihnen die Wechselbeziehung auf, damit Sie vorbereitet und in der Lage sind, gute Entscheide zu treffen.

Sämtliche persönlichen Informationen werden selbstverständlich vertraulich behandelt.

Kompetenzen und Erfahrungen:

- ca. 18 Jahre im Stiftungsrat von verschiedenen Pensionskassen
- CFO Wohnen im Alter, Lengnau
- Betriebs Oekonom KSZ
- Immobilien Makler
- Ausbildung und Wissen im Gesundheitswesen
- langjähriges Mitglied Judo-Kampfmanschaft
- Familienvater einer Patchworkfamilie
- Erfahrungen: Scheidung, Burnout, Todesfälle, Weltreisen
- 23 Jahre IT-Erfahrung in Vertrieb und Schulung von ca. 300 Beratungsprojekten

Gerne freuen wir uns auf ein unverbindliches Telefongespräch mit Ihnen. Als nächsten Schritt bekommen Sie einen Fragebogen mit Hinweisen zu den von uns benötigten Informationen, damit wird Ihre persönliche Planung vorbereitet können. So können wir die gemeinsame Zeit optimal nutzen. Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme.